

Nachfolge beginnt jetzt!



Checkliste für externe Nachfolger

Das passende Unternehmen finden

- In welcher Branche möchte ich tätig sein?
- Möchte ich Produkte oder Dienstleistungen verkaufen?
- Möchte ich produzieren oder handeln?
- Massen- oder Spezialmärkte - wen will ich bedienen?
- Will ich es in erster Linie mit Menschen oder mit Maschinen zu tun haben?
- Sollen meine Kunden Unternehmen oder Endverbraucher sein?
- Möchte ich den direkten Kontakt zum Kunden?
- Welche Rechtsform passt am besten zu meinem Vorhaben?
- Welchen Standort bevorzuge ich? Will ich regional, national oder international tätig sein?
- Ziehe ich traditionelle Vertriebswege vor oder sollen meine Leistungen auch online angeboten werden?
- Bin ich an High-Technology interessiert oder eher konservativ orientiert?
- Wie viel Arbeitszeit pro Woche möchte ich in den Betrieb investieren?
- Möchte ich die Arbeit tendenziell lieber selbst erledigen oder suche ich mir einen Bereich, in dem ich viel delegieren kann?